

**Finanziaconnect**

WEBINAR ENISA – CLAVES Y CONDICIONES

# Iván García Berjano

## CEO de Finanziaconnect



 ivan@finanziaconnect.com

 <http://es.linkedin.com/in/ivangarciaberjano>

 @ivangciaberjano

# Silvia Cóbreces

Directora de Financiación Pública  
de Finanziaconnect



[silvia@finanziaconnect.com](mailto:silvia@finanziaconnect.com)



<http://es.linkedin.com/in/silviacobreces>



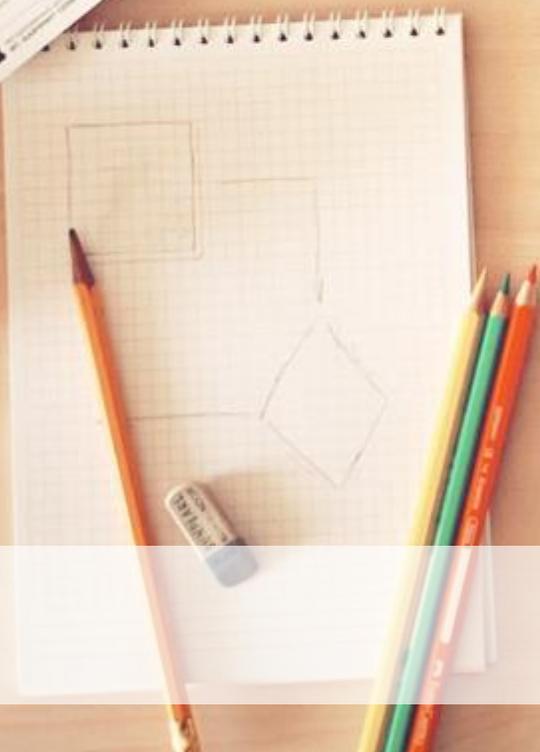
[@Scobrecesg](https://twitter.com/Scobrecesg)

# Objetivos de la sesión

Título de la píldora formativa:  
Enisa – Claves y Condiciones

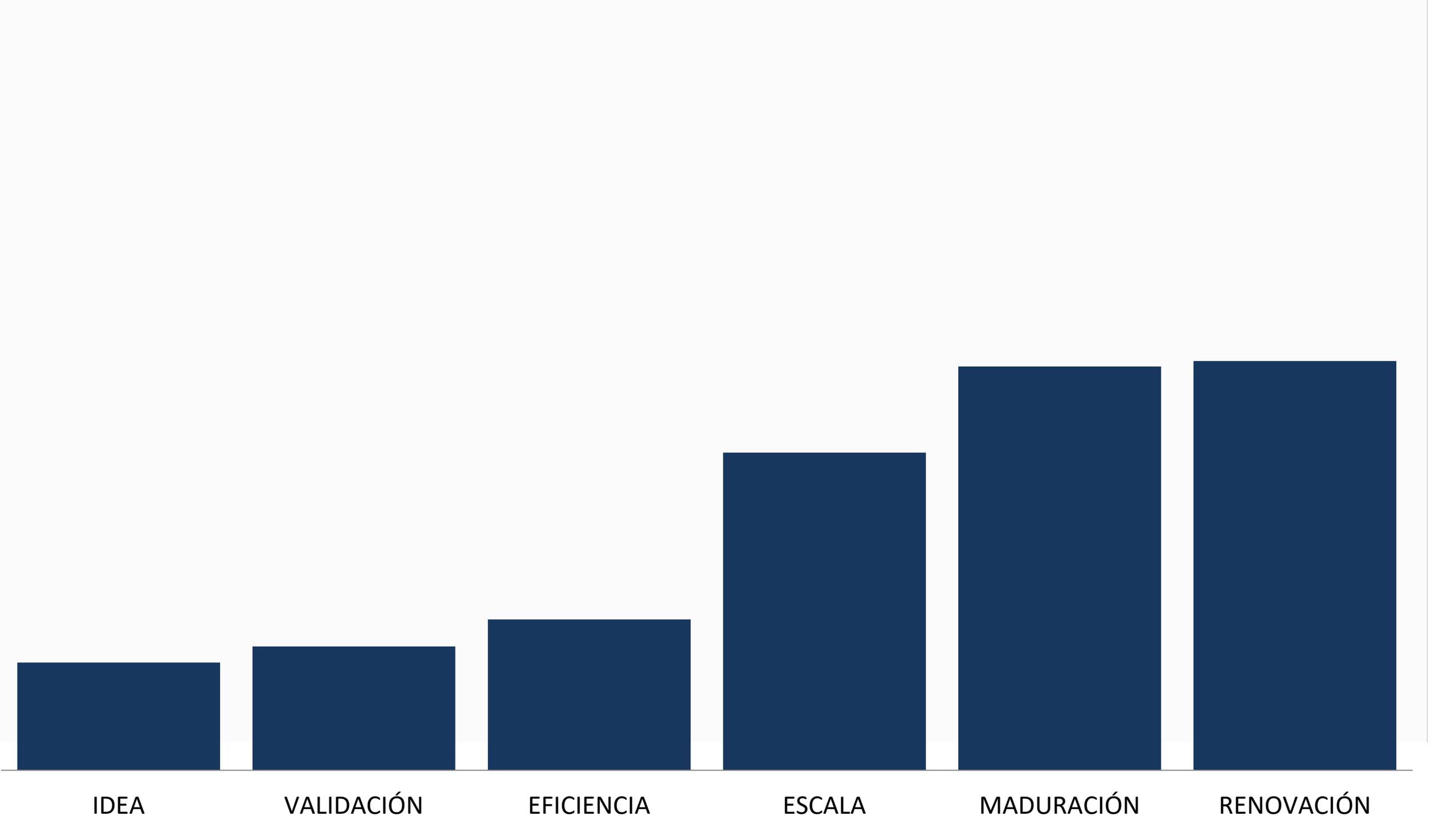
¿Qué esperamos de la sesión?:

Visión general de Enisa, su financiación y las claves para presentar tu solicitud con éxito.



[MAPA DE FINANCIACIÓN]

# MAPA FINANCIACIÓN ESPAÑA



IDEA

VALIDACIÓN

EFICIENCIA

ESCALA

MADURACIÓN

RENOVACIÓN



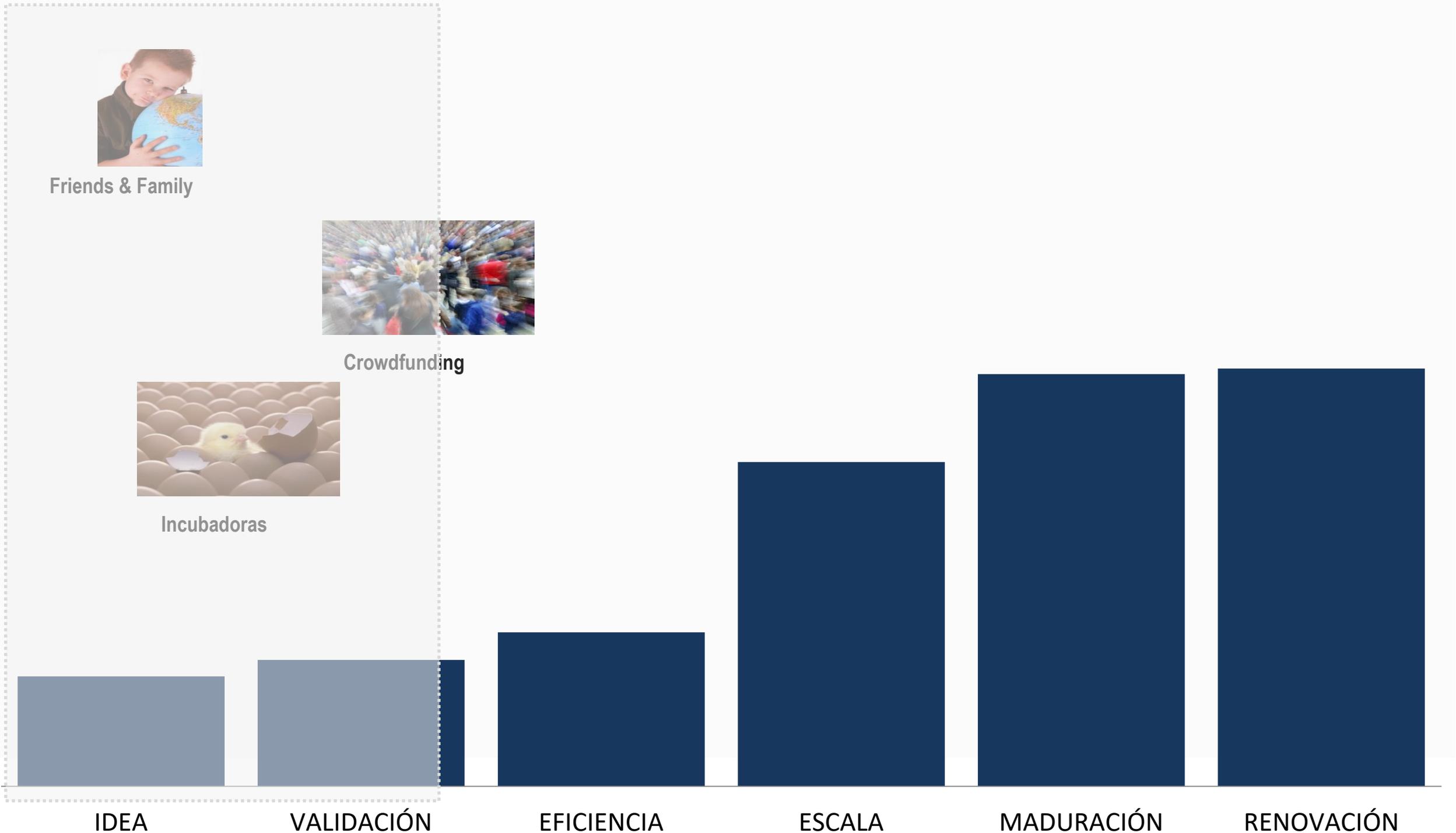
Friends & Family



Crowdfunding



Incubadoras



IDEA

VALIDACIÓN

EFICIENCIA

ESCALA

MADURACIÓN

RENOVACIÓN



Friends & Family



Business Angels



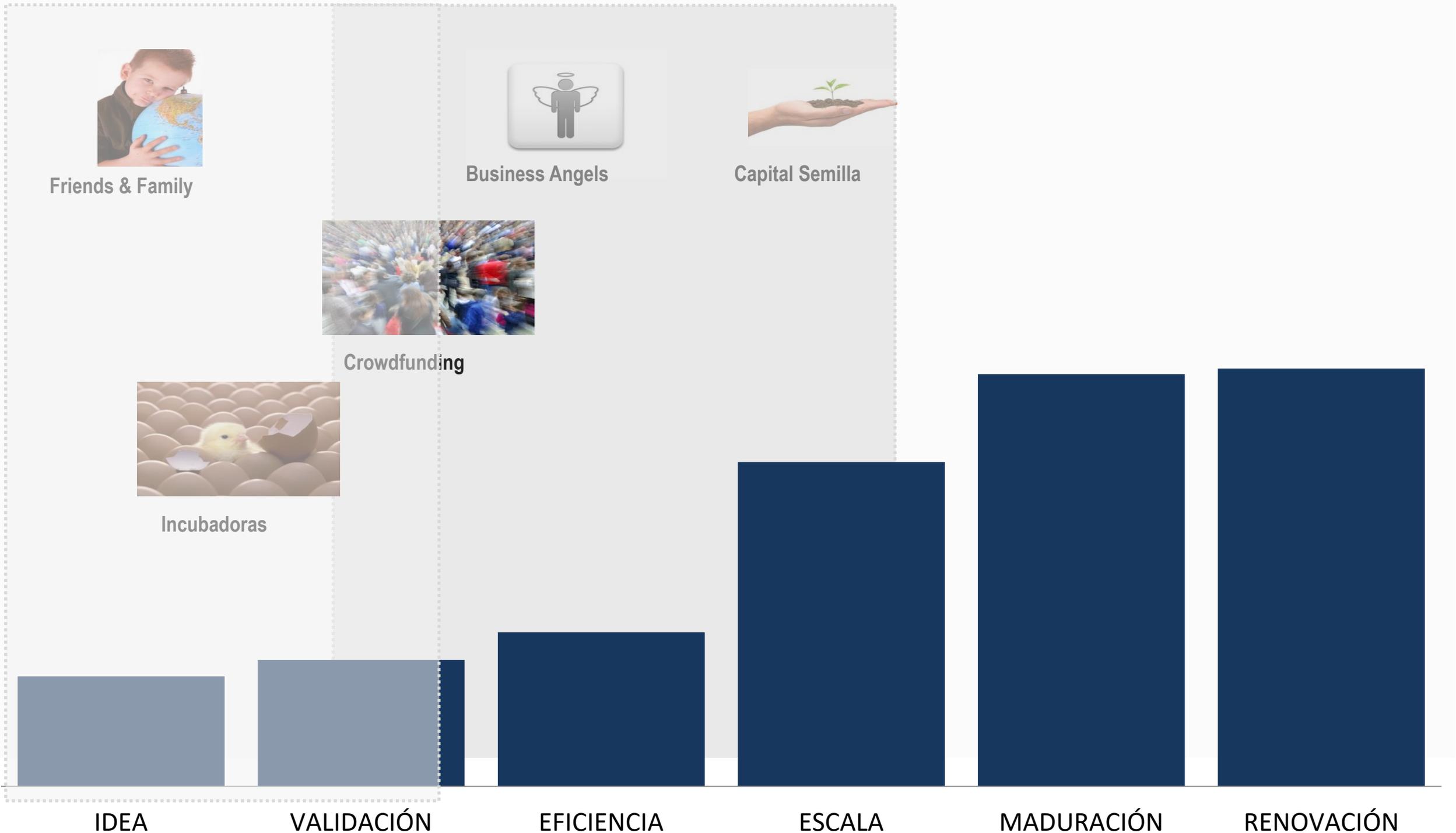
Capital Semilla



Crowdfunding



Incubadoras



IDEA

VALIDACIÓN

EFICIENCIA

ESCALA

MADURACIÓN

RENOVACIÓN



Friends & Family



Business Angels



Capital Semilla



Capital Riesgo



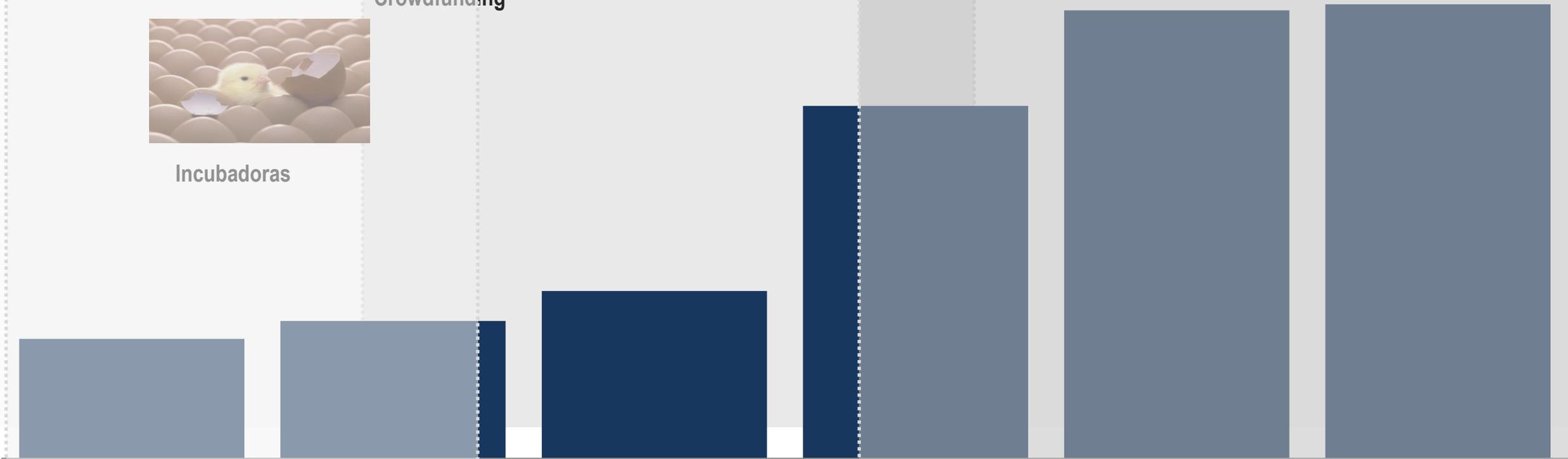
Crowdfunding



Incubadoras



Banca



IDEA

VALIDACIÓN

EFICIENCIA

ESCALA

MADURACIÓN

RENOVACIÓN



Friends & Family



Business Angels



Capital Semilla



Capital Riesgo



Crowdfunding



Banca



Incubadoras



IDEA

VALIDACIÓN

EFICIENCIA

ESCALA

MADURACIÓN

RENOVACIÓN



Friends & Family



Business Angels



Capital Semilla



Capital Riesgo



Crowdfunding



Banca



Incubadoras



IDEA

VALIDACIÓN

EFICIENCIA

ESCALA

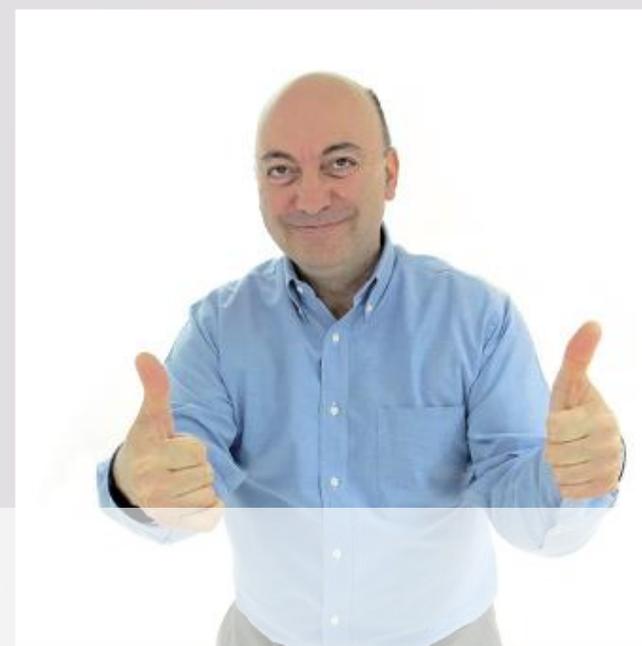
MADURACIÓN

RENOVACIÓN

[www.enisa.es](http://www.enisa.es)

# ***iMuévete!***

*solicítanos financiación  
para tu empresa*



**#líneasenisa201**

[ENISA]

# Enisa en Cifras

5.400 préstamos formalizados

+890 millones € desde 1995

Repunte en nº de operación



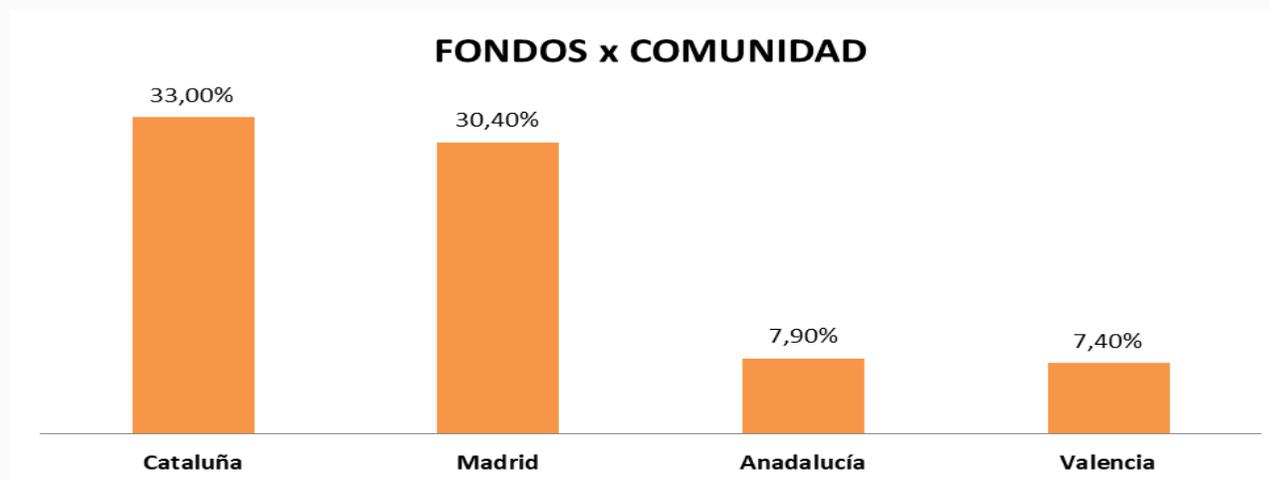
# Enisa en Cifras

Sólo 69 millones de los 98 millones en 2017

Sector TIC lidera con 39% de los fondos

Cataluña y Madrid lidera por Comunidades Autónomas

98 millones de fondos para Enisa en 2018



# Préstamo Participativo

1. TIPO FIJO: Euribor + 3,25 o 3,75 de diferencial según la línea.
2. TIPO VARIABLE: Un tipo nominal que depende de la rentabilidad financiera de la empresa.
3. TIPO VARIABLE MÁXIMO: Línea Joven Emprendedores 6%, resto de líneas 8% con un importe límite igual al resultado del ejercicio.
4. TIPO APLICABLE: TIPO FIJO + TIPO VARIABLE

# Préstamo Participativo

Resultado del ejercicio x 100

---

$$\frac{\text{Resultado del ejercicio} \times 100}{(\text{Fondos Propios inicio año} - \text{Fondos Propios final año})/2} \quad \text{- Tipo Fijo}$$

# Préstamo Participativo

Préstamos subordinados

Se consideran patrimonio neto a efectos de reducción de capital y liquidación de sociedades.

El tipo de interés: parte fija + parte variable según rentabilidad

Adecua el pago de los intereses a la marcha económica de la empresa: plazos de amortización y carencia más elevados.

Gastos financieros fiscalmente deducibles en IS

# SIN Garantías

Enisa no pide garantías a los socios de la empresa

Una alternativa a la banca tradicional

La garantía: El propio Proyecto empresarial

Hay que liquidar la empresa para matar el préstamo

# El Proceso

Presentar Solicitud

Análisis

Aprobación del Préstamo

Formalización

Desembolso

Tiempo medio del proceso completo

# Condiciones

Importe:

- Jóvenes Emprendedores: max. 75k
- Emprendedores: max. 300k
- Crecimiento: max 1,5M

Tipo de Interés:

- Jóvenes Emprendedores: Fijo eur + 3,25% + variable hasta 6%
- Emprendedores y Crecimiento: fijo Eur+ 3,75% + Variable hasta 8%

# Condiciones

Vencimiento:

- 5 - 6 años para Líneas Jóvenes y Emprendedores
- 6 - 7 años para Línea Crecimiento

Carencia:

- 2 años para Líneas Jóvenes y Emprendedores
- 2 - 3 años para Línea Crecimiento

# Condiciones

Amortización:

- Jóvenes Emprendedores: devolución mensual.
- Emprendedores y Crecimiento: devolución trimestral

Sin Garantías

0,5% de Comisión de Apertura



DISPONEMOS  
DE PRODUCTOS  
SIN GLUTEN.  
- PASTA  
- GALETAS  
- MAGDALENAS  
- PAN  
- TARTA  
(3 chocolate)  
- YOGURT, etc.



[¿EMPRESA ENISA?]

# ¿Empresa ENISA?

NO ES... una panadería, una farmacia, un taller mecánico, etc.

# ¿Empresa ENISA?

NO ES... una panadería, una farmacia, un taller mecánico, etc.

EJEMPLO... una panadería

# ¿Empresa ENISA?

NO ES... una panadería, una farmacia, un taller mecánico, etc.

EJEMPLO... una panadería

NUEVO MODELO... "Panes del Mundo"

# ¿Empresa ENISA?

NO ES... una panadería, una farmacia, un taller mecánico, etc.

EJEMPLO... una panadería

NUEVO MODELO... "Panes del Mundo"

VIABILIDAD... demostrar que este modelo de negocio está basado sobre un business plan sólido, garantizando su éxito.

# ¿Empresa ENISA?

NO ES... una panadería, una farmacia, un taller mecánico, etc.

EJEMPLO... una panadería

NUEVO MODELO... "Panes del Mundo"

VIABILIDAD... demostrar que este modelo de negocio está basado sobre un business plan sólido, garantizando su éxito.

NUEVOS ACTIVOS... la necesidad de adquirir nueva maquinaria y hornos especiales no usados en España para poder hacer el pan propuesto, un punto más a favor...

# ¿Empresa ENISA?

EXPANSIÓN... plan de expansión ambicioso... bien!!!

# ¿Empresa ENISA?

EXPANSIÓN... plan de expansión ambicioso... bien!!!

CANAL NUEVO... mientras que un canal alternativo para vender el pan, como puede ser la venta a través de Internet, MUY INTERESANTE!!!

# ¿Empresa ENISA?

EXPANSIÓN... plan de expansión ambicioso... bien!!!

CANAL NUEVO... mientras que un canal alternativo para vender el pan, como puede ser la venta a través de Internet, MUY INTERESANTE!!!

FRANQUICIA NO... pero sí a la propuesta de plan de expansión como franquiciador

# ¿Empresa ENISA?

EXPANSIÓN... plan de expansión ambicioso... bien!!!

CANAL NUEVO... mientras que un canal alternativo para vender el pan, como puede ser la venta a través de Internet, MUY INTERESANTE!!!

FRANQUICIA NO... pero sí a la propuesta de plan de expansión como franquiciador

AMPLIACIÓN CAPITAL... es necesario aportar capital o buscar inversores privados. ENISA coinvierte.

# ¿Empresa ENISA?

6 claves...

- .modelo negocio innovador
- .viabilidad
- .inversión
- .plan de expansión
- .canal distinto
- .ampliación K

# Casos de Éxito





<https://www.finanziaconnect.com/recursos/>



Q & A

# Los 5 aprendizajes que nos deberíamos llevar

- Innovación
- Co-inversión.
- Analizan el Negocio.
- Préstamo Participativo.
- Sin Auales.





¡GRACIAS!