



WEBINAR ENISA – CLAVES Y CONDICIONES

Iván García Berjano

Cofundador de Finanziaconnect



ivan@finanziaconnect.com



<https://es.linkedin.com/in/ivangarciaberjano>



@ivangciaberjano



Silvia Cóbreces

Cofundador de Finanziaconnect



silvia@finanziaconnect.com



<https://es.linkedin.com/in/silviacobreces>



[@Scobrecesg](https://twitter.com/Scobrecesg)



Objetivos de la sesión

Título de la píldora formativa:

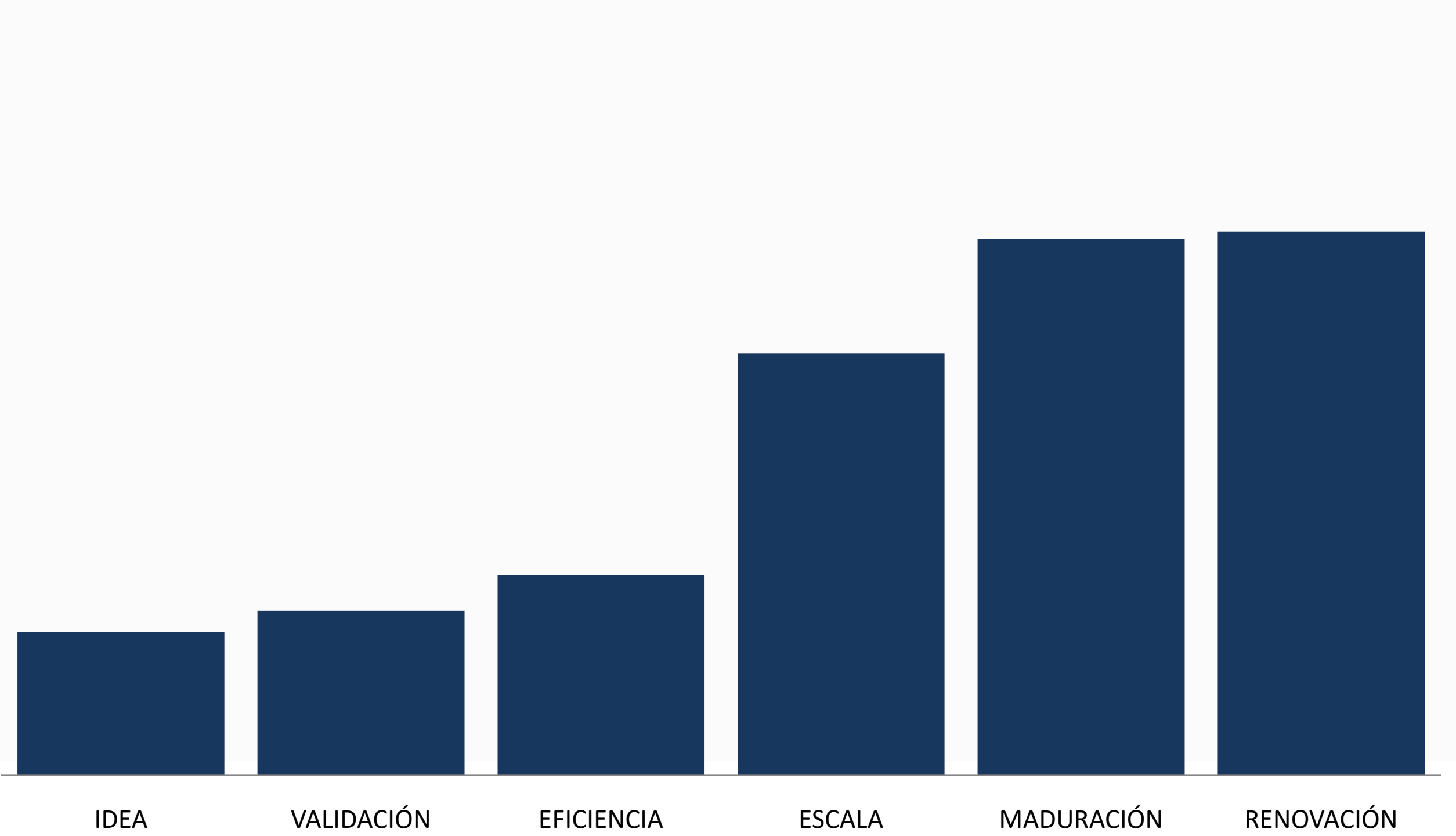
Enisa Emprendedoras Digitales – Claves y Condiciones

¿Qué esperamos de la sesión?:

Visión general de Enisa, su financiación y las claves para presentar tu solicitud con éxito a la línea de Emprendedoras Digitales.



[MAPA DE FINANCIACIÓN]





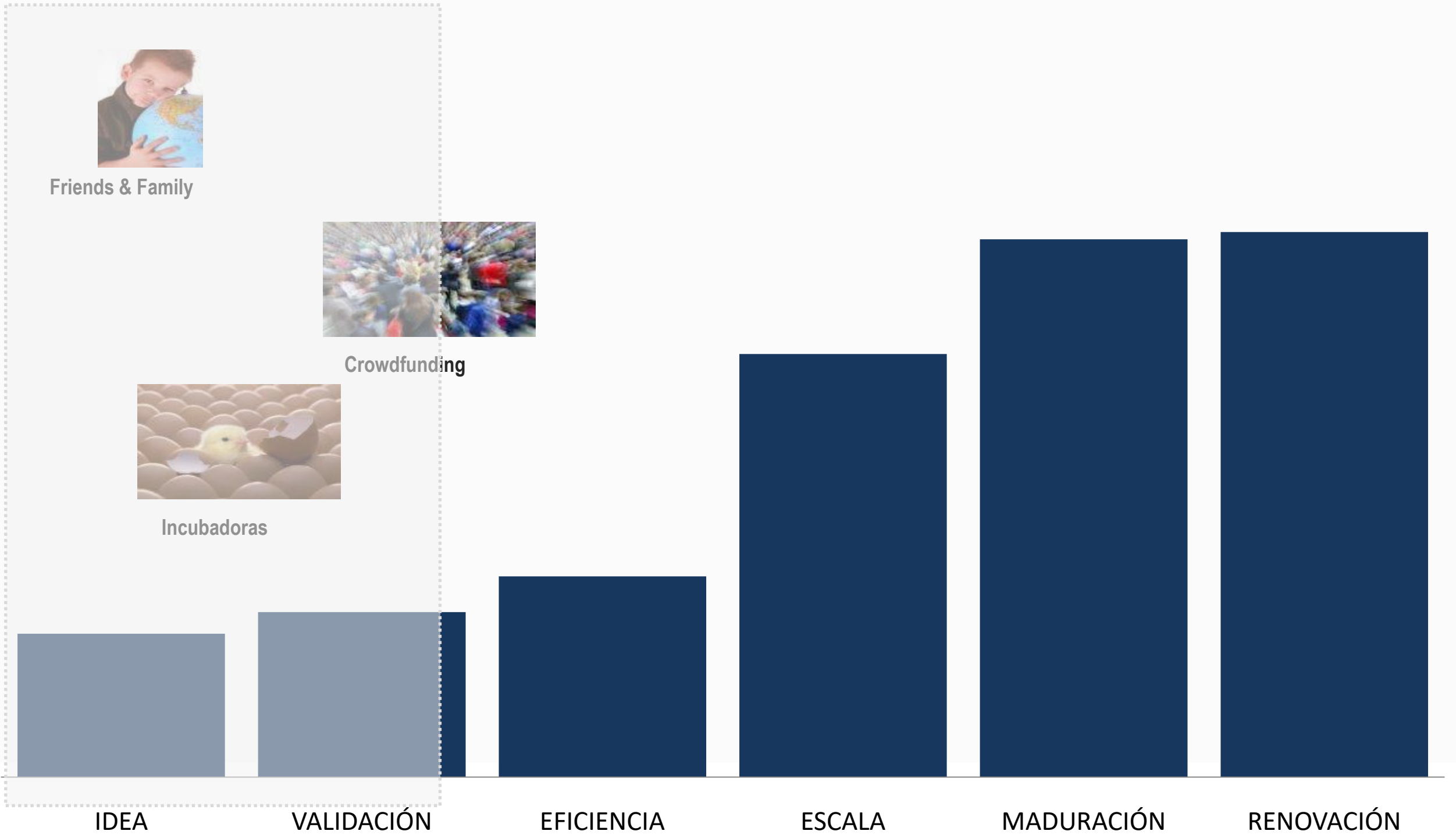
Friends & Family



Crowdfunding



Incubadoras





Friends & Family



Business Angels



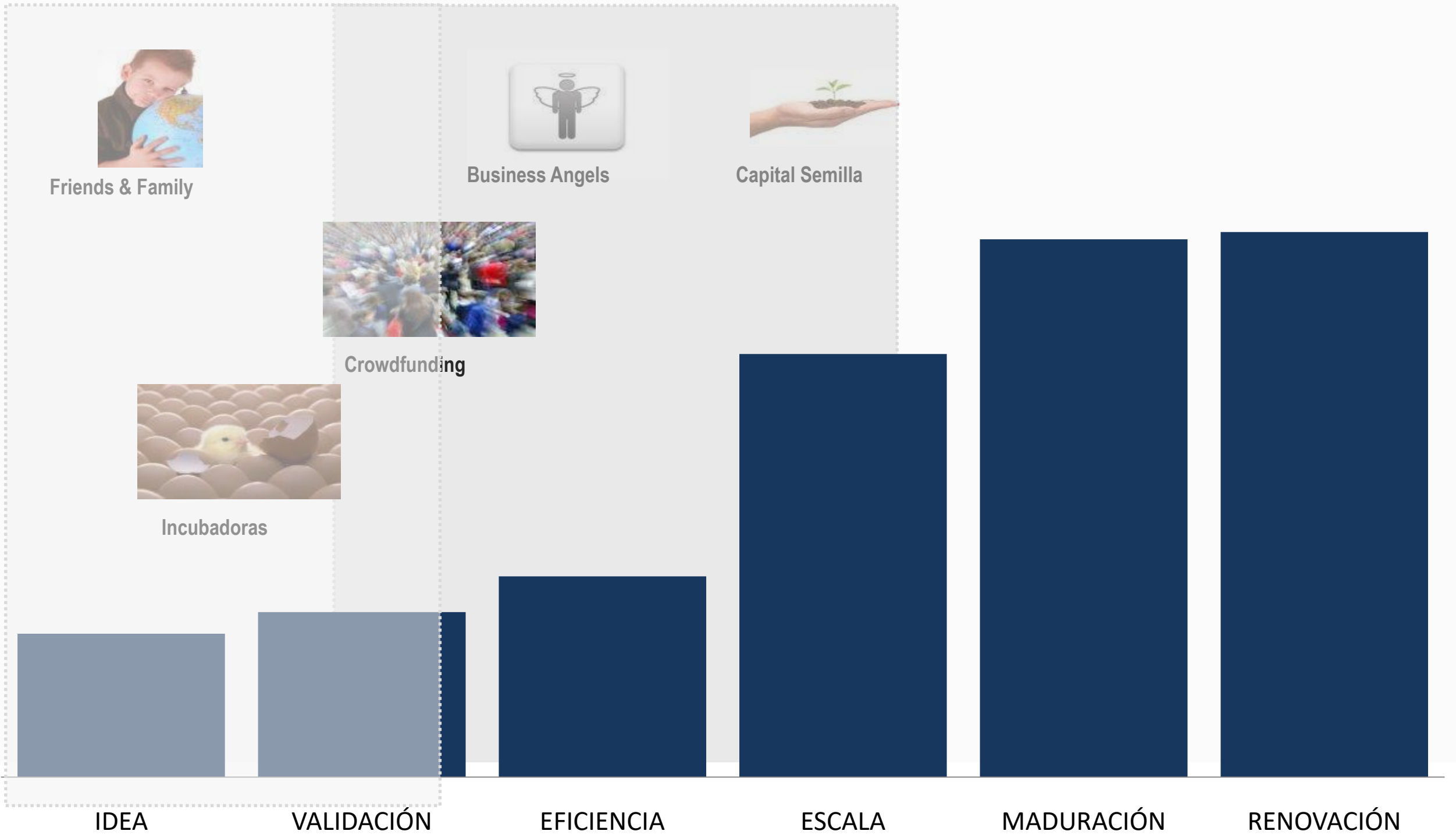
Capital Semilla



Crowdfunding



Incubadoras





Friends & Family



Business Angels



Capital Semilla

Capital Riesgo



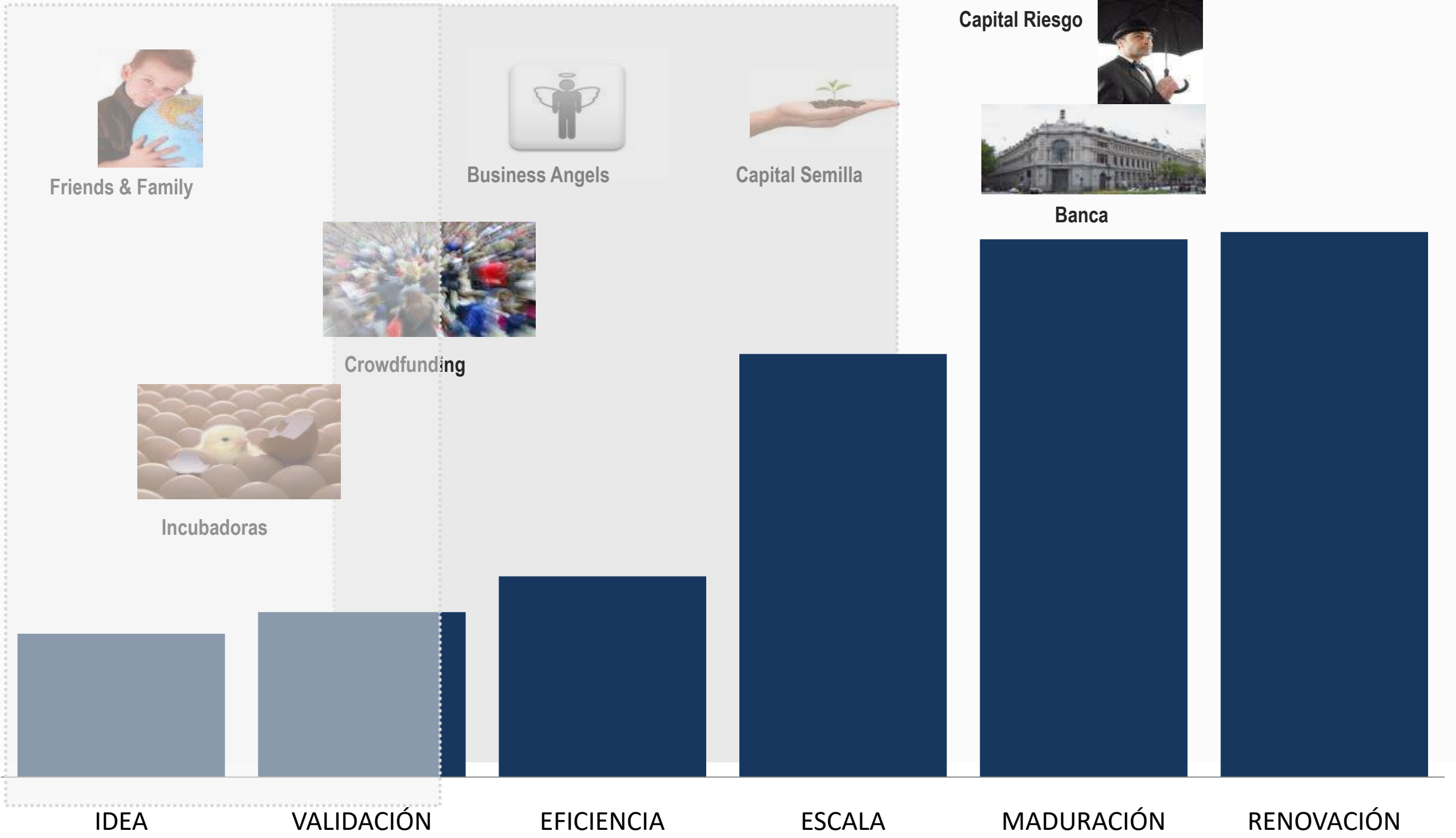
Banca



Crowdfunding



Incubadoras





Friends & Family



Business Angels



Capital Semilla



Capital Riesgo



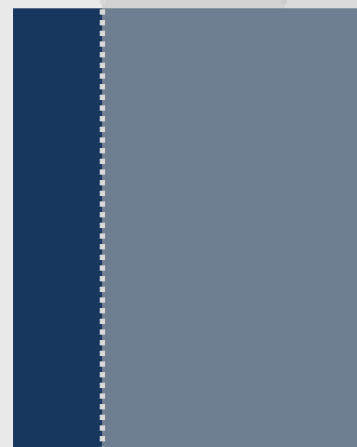
Banca



Crowdfunding



Incubadoras



IDEA

VALIDACIÓN

EFICIENCIA

ESCALA

MADURACIÓN

RENOVACIÓN



Friends & Family



Business Angels



Capital Semilla



Capital Riesgo



Banca



Crowdfunding



Incubadoras



IDEA



VALIDACIÓN

red.es



EFICIENCIA



ESCALA



MADURACIÓN



RENOVACIÓN

Financiación Pública



Centro para el Desarrollo
Tecnológico Industrial



red.es

COFIDES



Comunidad
de Madrid

iVACE
INSTITUTO VALENCIANO DE
COMPETITIVIDAD EMPRESARIAL

www.enisa.es

iMuévete!

*solicítanos **financiación**
para tu empresa*



#líneasenisa.

[ENISA]

Enisa en Cifras

+ 7.000 préstamos formalizados

+1.000 millones € desde 1995

+ 6.300 empresas financiadas

+ solicitudes que nunca en 2020

Enisa en Cifras

+ 500 operaciones en 2020

+ 83 millones formalizados

+ 45% de nueva creación

Enisa en Cifras

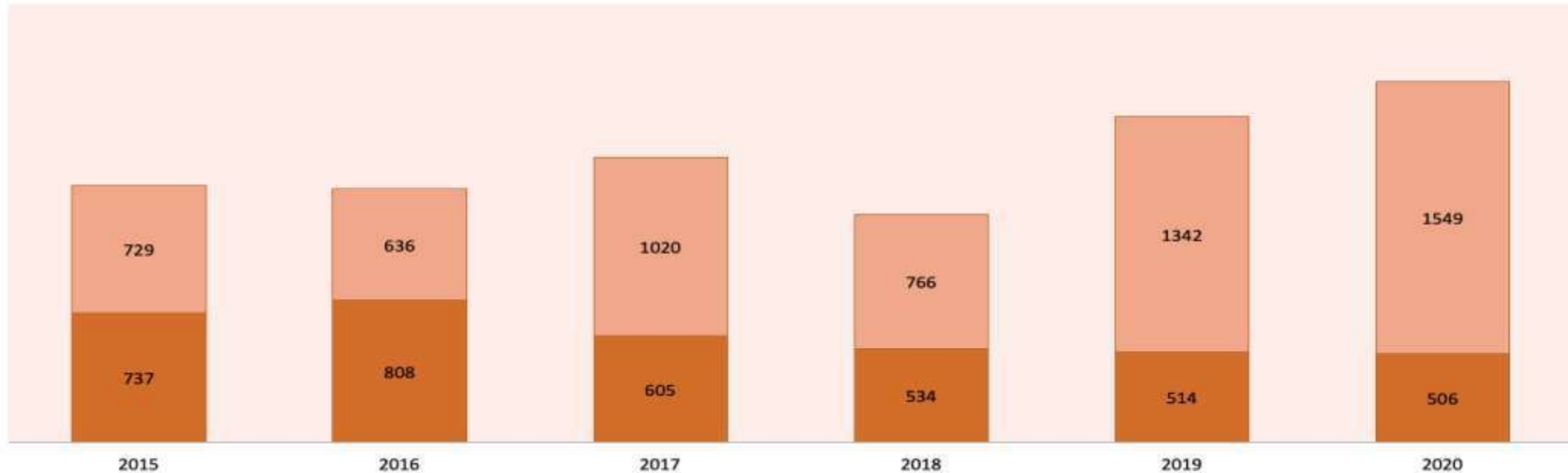
Desde 2015

+3.700 préstamos aprobados con +446m de euros

Ratio de aprobación baja del 50% al 25%

Solicitudes y operaciones aprobadas de préstamos Enisa

■ Operaciones aprobadas ■ Operaciones rechazadas



51
millones

Emprendedoras Digitales

El impulso financiero que necesitas



Por qué Emprendedoras Digitales

- + 14% de startups españolas cuenta con una mujer fundadora o cofundadora.
- + 27% generan productos innovadores en el mercado.
- + 60% de las emprendedoras no han logrado acceder a fuentes de financiación temprana.



[CONDICIONES Y CLAVES TÉCNICAS]

Préstamo Participativo

Préstamos subordinados

Se consideran patrimonio neto a efectos de reducción de capital y liquidación de sociedades.

El tipo de interés: parte fija + parte variable según rentabilidad

Adecua el pago de los intereses a la marcha económica de la empresa: plazos de amortización y carencia más elevados.

Gastos financieros fiscalmente deducibles en IS

SIN Garantías

Enisa no pide garantías a los socios de la empresa

Una alternativa a la banca tradicional

La garantía: El propio Proyecto empresarial

Hay que liquidar la empresa para matar el préstamo

Condiciones

Importe:

Mínimo de 25.000€ y máximo de 1,5 millones

Siempre sujeto a Co-inversión

Tipo de Interés:

Fijo Euribor +3,75% + Variable hasta 8%

Condiciones

$$\frac{\text{Resultado del ejercicio} \times 100}{(\text{Fondos Propios inicio año} - \text{Fondos Propios final año})/2} - \text{Tipo Fijo}$$

Condiciones

Vencimiento:

Habitualmente entre 6 y 7 años

Carencia:

Habitualmente entre 2 y 3 años

Condiciones

Amortización devolución trimestral

Sin Garantías

0,5% de Comisión de Apertura

El Proceso

Presentar Solicitud

Análisis

Aprobación del Préstamo

Formalización

Desembolso

Tiempo medio del proceso completo



DEBEMOS
DE PRODUCTOS
SIN GLUTEN
- PASTA
- Galletas
- Macarons
- PAN
- Tarta
- Donuts
- Tortas, etc.



[¿EMPRESA ENISA?]

¿Empresa ENISA?

NO ES... una panadería, una farmacia, un taller mecánico, etc.

¿Empresa ENISA?

NO ES... una panadería, una farmacia, un taller mecánico, etc.

EJEMPLO... una panadería

¿Empresa ENISA?

NO ES... una panadería, una farmacia, un taller mecánico, etc.

EJEMPLO... una panadería

NUEVO MODELO... “Panes del Mundo”

¿Empresa ENISA?

NO ES... una panadería, una farmacia, un taller mecánico, etc.

EJEMPLO... una panadería

NUEVO MODELO... “Panes del Mundo”

VIABILIDAD... demostrar que este modelo de negocio está basado sobre un business plan sólido, garantizando su éxito.

¿Empresa ENISA?

NO ES... una panadería, una farmacia, un taller mecánico, etc.

EJEMPLO... una panadería

NUEVO MODELO... “Panes del Mundo”

VIABILIDAD... demostrar que este modelo de negocio está basado sobre un business plan sólido, garantizando su éxito.

NUEVOS ACTIVOS... la necesidad de adquirir nueva maquinaria y hornos especiales no usados en España para poder hacer el pan propuesto, un punto más a favor...

¿Empresa ENISA?

EXPANSIÓN... plan de expansión ambicioso... bien!!!

¿Empresa ENISA?

EXPANSIÓN... plan de expansión ambicioso... bien!!!

CANAL NUEVO... mientras que un canal alternativo para vender el pan, como puede ser la venta a través de Internet, MUY INTERESANTE!!!

¿Empresa ENISA?

EXPANSIÓN... plan de expansión ambicioso... bien!!!

CANAL NUEVO... mientras que un canal alternativo para vender el pan, como puede ser la venta a través de Internet, MUY INTERESANTE!!!

FRANQUICIA NO... pero sí a la propuesta de plan de expansión como franquiciador

¿Empresa ENISA?

EXPANSIÓN... plan de expansión ambicioso... bien!!!

CANAL NUEVO... mientras que un canal alternativo para vender el pan, como puede ser la venta a través de App geolocalizada, MUY INTERESANTE!!!

FRANQUICIA NO... pero sí a la propuesta de plan de expansión como franquiciador

AMPLIACIÓN CAPITAL... es necesario aportar capital o buscar inversores privados. ENISA coinvierte.

¿Emprendedora?

El equipo fundador sea mayoritariamente mujeres

Y / O

El equipo directivo sea mayoritariamente mujeres o una mujer ocupa una posición muy relevante, por ejemplo CEO.

¿Digital?

Que el proceso de producción del pan lo elaboren robots equipados con inteligencia artificial que permite predecir el tipo y cantidad de pan que se va a demandar cada día.

En general, cualquier actividad Online y TIC, por ejemplo eCommerce, Saas, IA, ML, Blockchain, Realidad Virtual y Aumentada, etc...

También otras empresas de base tecnológicas.

¿Empresa ENISA?

6 claves...

- .modelo negocio innovador
- .viabilidad
- .inversión
- .plan de expansión
- .canal distinto
- .ampliación K

Casos de Éxito



ringteacher

gstock

SCENIKUS[®]
GLOBALARTIST

<https://www.finanziacconnect.com/corp/casos-de-exito/>

<https://www.finanziaconnect.com/landing/enisa-prestamos-participativos/>



Los 6 aprendizajes que nos deberíamos llevar

- Innovación
- Co-inversión.
- Analizan el Negocio.
- Préstamo Participativo.
- Sin Avalos o garantías personales.
- La importancia de las ventas



AGRO PYME

#AgroInnpulso

38

millones





Q & A



¡GRACIAS!