



Finanziaconnect

WEBINAR ENISA – CLAVES Y CONDICIONES

Iván García Berjano

Cofundador de Finanziaconnect



ivan@finanziaconnect.com



<https://www.linkedin.com/in/ivangarciaberjano/>



Silvia Cóbreces

Cofundadora de Finanziaconnect



silvia@finanziaconnect.com



<https://www.linkedin.com/in/silviacobreces/>



Objetivos de la sesión

Título de la píldora formativa:
Enisa – Claves y Condiciones

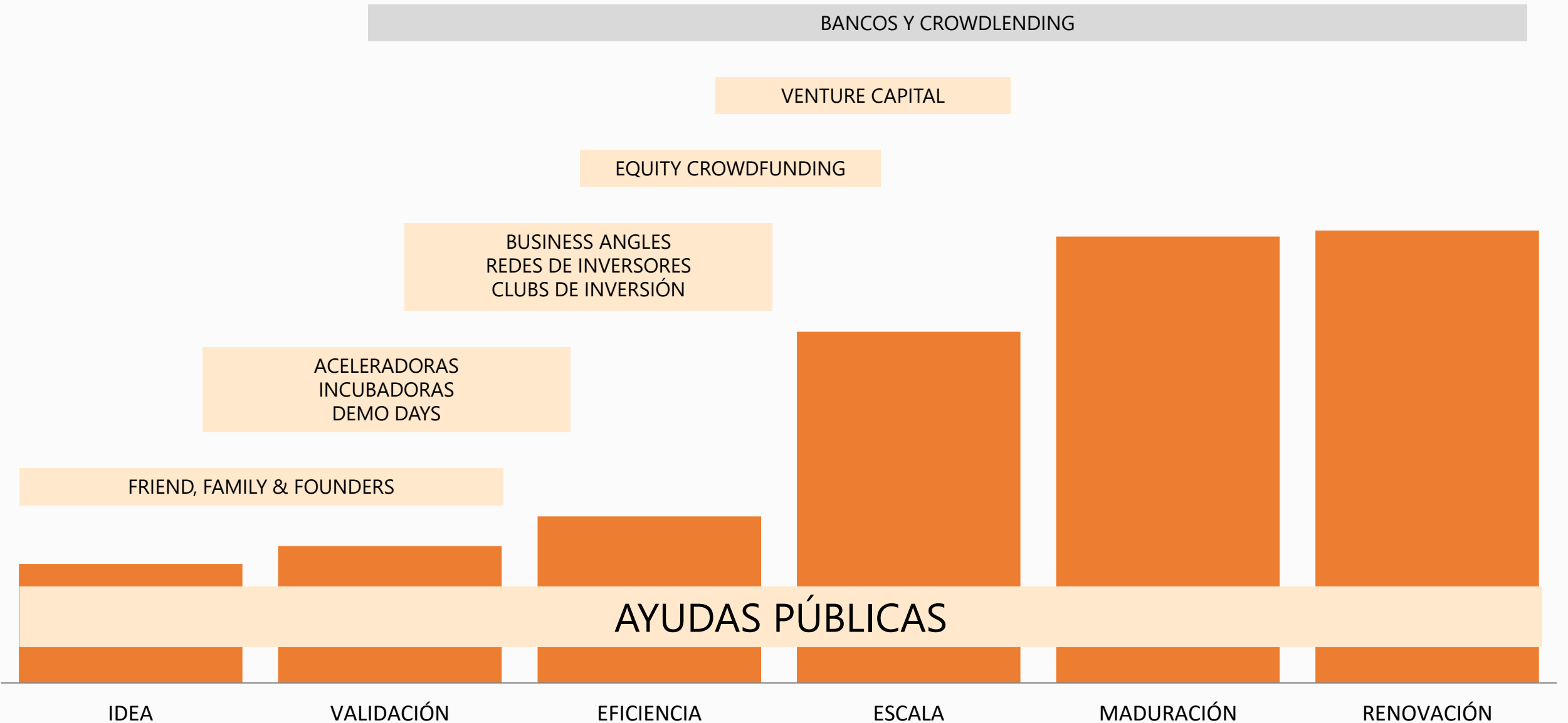
¿Qué esperamos de la sesión?:

Visión general de Enisa, su financiación y las claves para presentar tu solicitud con éxito este año.

MAPA FINANCIACIÓN ESPAÑA



MAPA FINANCIACIÓN ESPAÑA





ENISA 2026

Webinar



+9540

**Préstamos
desembolsados**

+8280

**Empresas
financiadas**

+1470

**Millones €
concedidos**

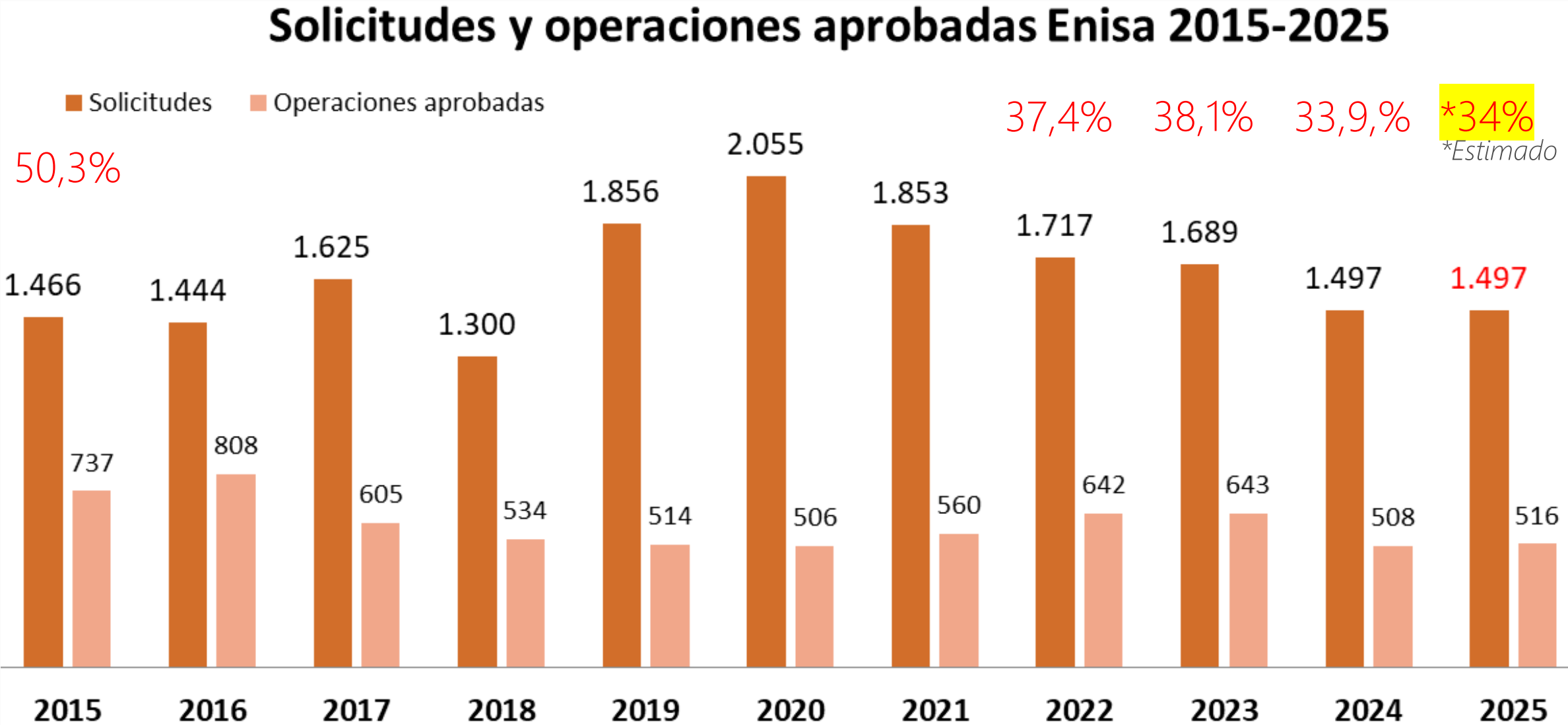
+1930

**Certificaciones
de startups**

Enisa desde 2015 en cifras

+6.500 préstamos aprobados con +900M de euros

Ratio de aprobación estable últimos años... del 50% (2015) al 36,4% (promedio 3 últimos años)



Enisa FEPYME

Desde 2025

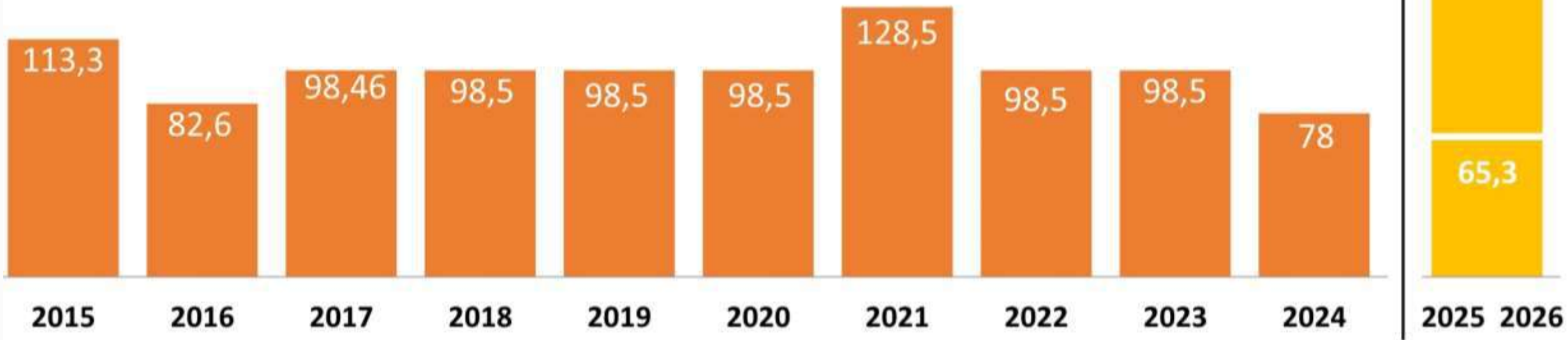
1. Fondos disponibles
DURANTE TODO EL AÑO
2. Más dinero
3. Reducción drástica de los
tiempos de la operación
4. Certeza de que ENISA
estará ahí



Enisa FEPYME

Presupuesto anual de ENISA, dependiente de la liberación de fondos.
Serie 2014-2024, en millones de euros.

Presupuesto ENISA, a través de fondos del FEPYME.
Serie 2025-2026, en millones de euros.



*** enisa tiene hasta agosto para dar el resto de fondos FEPYME**
Son 2,5 veces los fondos de cualquier año

Líneas Enisa

**Ya disponibles
303M€ para financiar
startups y pymes**

Octubre 2025: 1ª operación con FEPYME
+376 operaciones por €65,3 millones... Hasta la fecha.

#LíneasEnisa siempre abiertas

Solicita tu préstamo ahora



Línea Emprendedoras Digitales



Financiado por
la Unión Europea
NextGenerationEU



Plan de
Recuperación,
Transformación
y Resiliencia



GOBIERNO
DE ESPAÑA

Ministerio
para la Transición
Ecológica y el Reto
Demográfico

Ministerio de
Industria,
Comercio y
Turismo



GOBIERNO
DE ESPAÑA

Ministerio
de Industria
y Turismo

enisa

Emprendedoras Digitales

Enisa, financiando el futuro que queremos



Línea vertical: Agrolnnpulso

AGRO PYME
#Agrolnnpulso



Línea vertical: audiovisual



enisa

#LíneasEnisa Audiovisual e Industrias Culturales y Creativas



#Spain
AVSHub





[CONDICIONES Y CLAVES TÉCNICAS]

Préstamo Participativo

Préstamos subordinados

Se consideran patrimonio neto a efectos de reducción de capital y liquidación de sociedades.

El tipo de interés: parte fija + parte variable según rentabilidad

Adecua el pago de los intereses a la marcha económica de la empresa: plazos de amortización y carencia más elevados.

Gastos financieros fiscalmente deducibles en IS

SIN Garantías

Enisa no pide garantías a los socios de la empresa

Una alternativa a la banca tradicional

La garantía: El propio Proyecto empresarial

Hay que liquidar la empresa para matar el préstamo

Condiciones

Importe:

- Startup y Pymes, AgroInnpulso, Emprendedoras y Audiovisual: max. 1,5M

Siempre: Co-inversión

Tipo de Interés:

- Startup y Pymes: Fijo Eur +4 o +6% y variable entre el 4,5% y 6%
- AgroInnpulso, y audiovisual: Fijo Eur+ 2 o 3,75% + Variable entre el 3% y 8%
- Emprendedoras digitales: Fijo Eur+ 3,75% + variable entre el 3% y 8%

Condiciones

Resultado del ejercicio x 100

(Fondos Propios inicio año - Fondos Propios final año)/2

- Tipo Fijo

Condiciones

Vencimiento:

- 7 años Línea Startup y Pymes
- 9 años (6 - 7 años) para AgroInnpulso, Audiovisual y Emprendedoras Digitales

Carencia:

- 5-7 años (2,5-3 años) para AgroInnpulso, Audiovisual y Emprendedoras Digitales y Línea Startup y Pymes

Condiciones

Amortización:

- Devolución trimestral

Sin Garantías

0,5% de Comisión de Apertura

Condiciones

Agroinnpulso, Audiovisual y Emprendedoras Digitales:

Dirigido a:

Transformación digital en dichos sectores.

Requisitos Emprendedoras Digitales:

- El equipo fundador sea mayoritariamente mujeres

- Y / O

- El equipo directivo sea mayoritariamente mujeres o una mujer ocupa una posición muy relevante, por ej. CEO.

El Proceso

Presentar Solicitud

Análisis

Aprobación del Préstamo

Formalización

Desembolso

Tiempo medio del proceso completo

Permite una certificación más fácil*



FINANCIADA
POR ENISA

MINISTERIO
DE INDUSTRIA
Y TURISMO



CERTIFICADA
COMO EMPRESA
EMERGENTE

MINISTERIO
DE INDUSTRIA
Y TURISMO

**Si cumples requisitos*

Permite una certificación más fácil*

¡¡¡No pierdas la deducción fiscal!!!



FINANCIADA
POR ENISA

MINISTERIO
DE INDUSTRIA
Y TURISMO



CERTIFICADA
COMO EMPRESA
EMERGENTE

MINISTERIO
DE INDUSTRIA
Y TURISMO

**Si cumples requisitos*



enisa

¿EMPRESA ENISA?

¿Empresa ENISA?

NO ES... una panadería, una farmacia, un taller mecánico, etc.

¿Empresa ENISA?

NO ES... una panadería, una farmacia, un taller mecánico, etc.

EJEMPLO... una panadería

¿Empresa ENISA?

NO ES... una panadería, una farmacia, un taller mecánico, etc.

EJEMPLO... una panadería

NUEVO MODELO... “Panes del Mundo”

¿Empresa ENISA?

NO ES... una panadería, una farmacia, un taller mecánico, etc.

EJEMPLO... una panadería

NUEVO MODELO... “Panes del Mundo”

VIABILIDAD... demostrar que este modelo de negocio está basado sobre un business plan sólido, garantizando su éxito.

¿Empresa ENISA?

NO ES... una panadería, una farmacia, un taller mecánico, etc.

EJEMPLO... una panadería

NUEVO MODELO... “Panes del Mundo”

VIABILIDAD... demostrar que este modelo de negocio está basado sobre un business plan sólido, garantizando su éxito.

NUEVOS ACTIVOS... la necesidad de adquirir nueva maquinaria y hornos especiales no usados en España para poder hacer el pan propuesto, un punto más a favor...

¿Empresa ENISA?

EXPANSIÓN... plan de expansión ambicioso... bien!!!

¿Empresa ENISA?

EXPANSIÓN... plan de expansión ambicioso... bien!!!

CANAL NUEVO... mientras que un canal alternativo para vender el pan, como puede ser la venta a través de Inteligencia Artificial, MUY INTERESANTE!!!

¿Empresa ENISA?

EXPANSIÓN... plan de expansión ambicioso... bien!!!

CANAL NUEVO... mientras que un canal alternativo para vender el pan, como puede ser la venta a través de Inteligencia Artificial, MUY INTERESANTE!!!

FRANQUICIA NO... pero sí a la propuesta de plan de expansión como franquiciador

¿Empresa ENISA?

EXPANSIÓN... plan de expansión ambicioso... bien!!!

CANAL NUEVO... mientras que un canal alternativo para vender el pan, como puede ser la venta a través de App geolocalizada, MUY INTERESANTE!!!

FRANQUICIA NO... pero sí a la propuesta de plan de expansión como franquiciador

AMPLIACIÓN CAPITAL... es necesario aportar capital o buscar inversores privados. ENISA coinvierte.

¿Empresa ENISA?

6 claves...

- .modelo negocio innovador
- .solidez financiera
- .inversión
- .escalable
- .canal innovador
- .ampliación K



Enisa: casos de éxito

 **VB DEVICES**



2EyesVision



Passporter



Lessthan3
OPTIMIZING THE WORLD



**RENTING
FINDERS**



iDocCar

himikode®

ringteacher

gstock



PhotoILike



yuvod



**SMILE
AND
LEARN**

#>/<>

HACK

A BOSS

**connect
health**



Woltea

BROOKLYN

★ FITBOXING ★

Ocycle®

MASCOVERSO



Hotcore

<https://www.finanziacconnect.com/corp/casos-de-exito/>

Enisa: casos de éxito Dcycle®

11
DIC
2024

INVERSIONES | España

Dcycle cierra una ronda Serie A de 6 millones de euros liderada por Samaipata

El software de Dcycle ordena, gestiona y permite utilizar los datos ESG de las empresas, creando una fuente centralizada desde la cual pueden controlar, mejorar y reportar sus impactos.



¡El efecto tractor de Enisa!

2 enisas

<https://www.finanziaconnect.com/corp/casos-de-exito/dcycle/>

Enisa: casos de éxito **gstock**

everfield



Everfield acquires Spanish food & beverage company Gstock

Gstock allows customers to monitor the consumption of raw materials in real time while managing purchases, inventory, stocks, recipes, and control shrinkage.



Federico Fritzscht Inglés

CEO Fundador Gstock Web App

Muchas gracias al equipo de **Finanziaconnect**, cuya ayuda para conseguir financiación fue decisiva para sacar adelante el proyecto.

¡Efecto tractor
de Enisa!

2 enisas

<https://www.finanziaconnect.com/corp/casos-de-exito/gstock/>

Enisa: casos de éxito PhotoILike



Keldai adquiere PhotoLike y refuerza su apuesta por la IA gallega aplicada a la imagen

PhotoLike ha procesado millones de imágenes para algunos de los principales portales inmobiliarios en España, aumentando en más de un 20% el tráfico y los contactos reales en plataformas de compraventa.



Manuel Perez_PhotoILike

2 reseñas



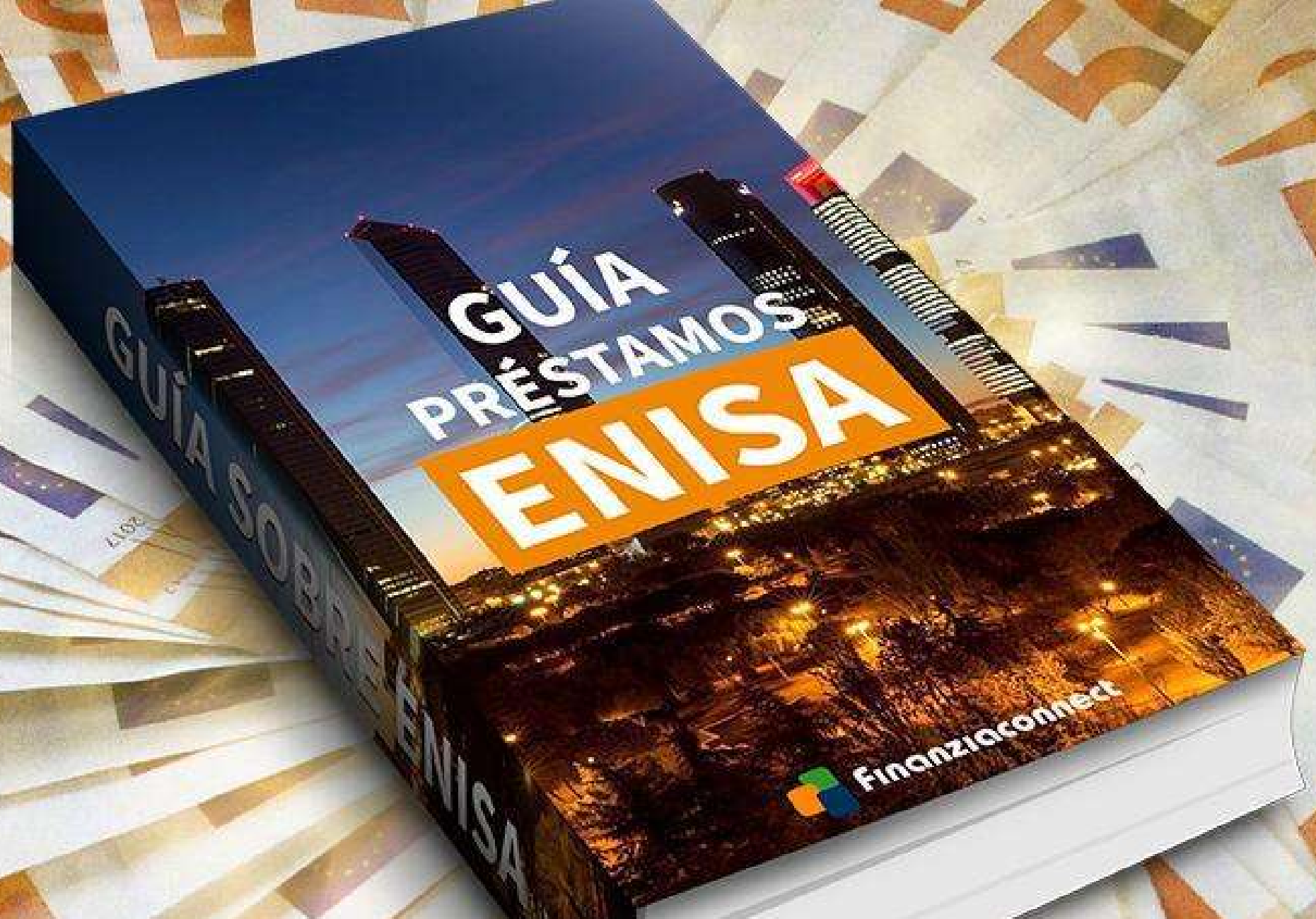
Hace 2 años

Finanziaconnect fundamentalmente nos ha aportado el conocimiento y la experiencia en todos estos procesos de búsqueda de financiación. Consiguen entender cada una de las empresas con las que trabajan para adaptar nuestras necesidades a la ayuda en cuestión. Saben lo que piden los organismos en cada momento y te acompañan durante la interacción con ellos. Además de eliminar todo el proceso administrativo que muchas veces es muy tedioso.

¡Efecto tractor
de Enisa!

2 enisas

<https://www.finanziaconnect.com/corp/casos-de-exito/photoilike/>

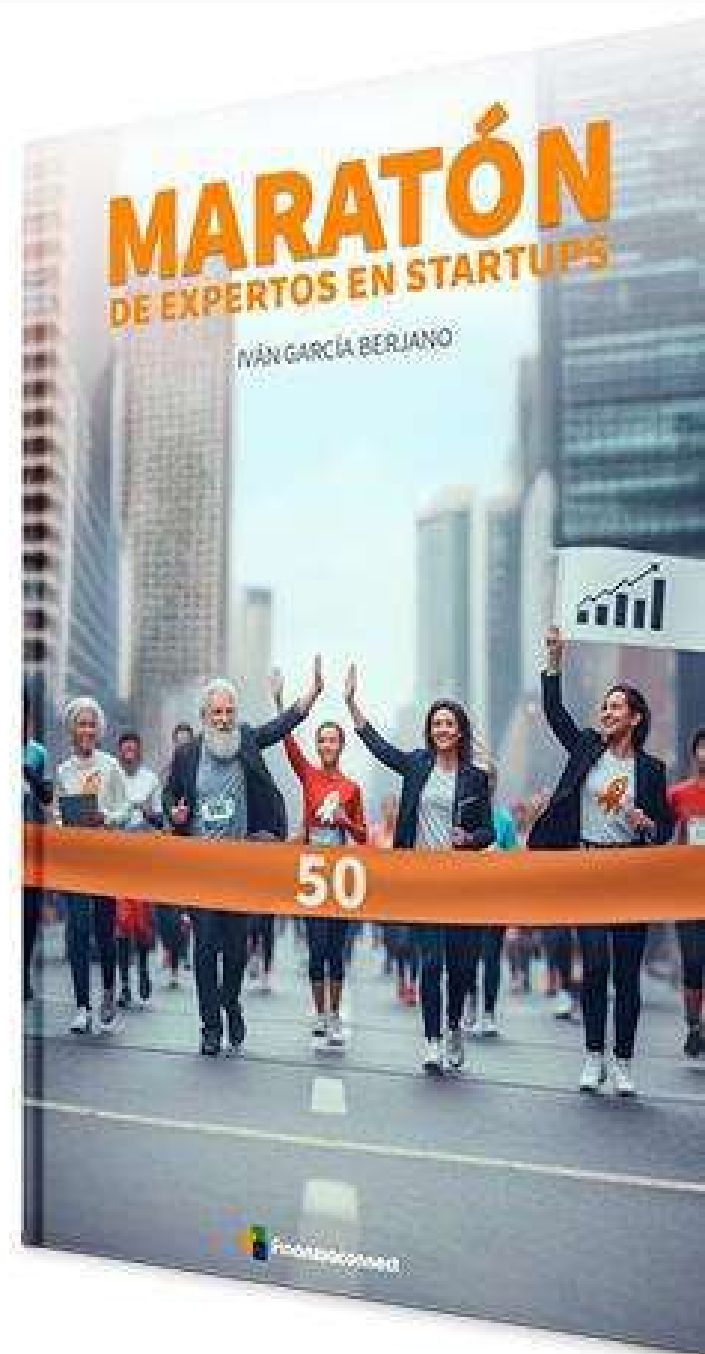


<https://www.finanziaconnect.com/landing/enisa-prestamos-participativos/>

50

**Conversaciones
Referentes en startups
Temas clave para emprender**

Descargar



**¡Descarga aquí el
ebook y conoce las
claves para convencer
a los inversores!**

<https://www.finanziaconnect.com/investor-deck/>



Los 7 aprendizajes que nos deberíamos llevar

- Innovación
- Co-inversión.
- Analizan el Negocio.
- Préstamo Participativo.
- Sin Avals o garantías personales.
- La importancia de las ventas
- Se puede pedir más de un enisa





CARLOS FRANCO (CDTI) y TONI RONDÁN (ENISA)

CDTI y ENISA COMO COMPLEMENTO A LA RONDA

A black and white photograph of a hand holding a microphone. The hand is positioned on the right side of the frame, with fingers wrapped around the handle of the microphone. The microphone has a textured, mesh-like grille. The background is dark and out of focus, showing some fabric texture on the left. Overlaid on the image is the text 'Q & A' in a large, white, serif font, with a horizontal line underneath it. Below the line is the word 'enisa' in a smaller, white, sans-serif font.

Q & A

enisa

DUDAS Y PREGUNTAS

¡GRACIAS!

